



Ficha informativa sobre producto del CBI: Puertas y marcos de madera tropical sustentable en Reino Unido.

"Perspectivas de mercado prácticas para su producto"

Esta ficha informativa proporciona las especificaciones más importantes sobre puertas y marcos elaborados de madera dura tropical en el mercado del Reino Unido. Brinda información sobre las especificaciones del producto, las estadísticas del comercio, las tendencias del mercado y fuentes de información importantes.

Definición del producto

Esta ficha hace referencia a las puertas, marcos de puertas y umbrales elaboradas de especies de madera tropicales reguladas por el código HS 4418 20101. Este abarca los productos para uso en interiores y exteriores, incluyendo puertas abatibles y corredizas. Las puertas y los marcos pueden ser sólidos o compuestos de madera chapeada y laminado.

Especificaciones del producto

Esta sección ofrece una visión general sobre las especificaciones técnicas de las puertas en Reino Unido.

Cómo se venden: Las dimensiones estándar para las puertas son: 762 mm x 1981 mm y 838 mm x 1981 mm. Las dimensiones de los marcos correspondientes son: 2079 mm y 2091 mm, 856 y 932 mm. Son comunes seis anchuras de puertas: 610, 686, 762, 813, 826 y 838 mm. Normalmente el espesor de las puertas es de 35 mm ó 44 mm. Tenga en cuenta que en Reino Unido se pueden utilizar las medidas imperiales en pulgadas (2'6" x 6" y 2'9 x 6'6"). Algunas compañías ofrecen puertas pre-colgadas en un marco listo para su colocación, otros las ofrecen como paquetes listos para armar. Los métodos comunes de construcción incluyen el uso de madera aglomerada (fabricada atando filamentos, fibras o chapas de madera con pegamentos para formar un material compuesto, a menudo más ligero que la madera sólida) y puertas de madera maciza, madera chapada laminada (también conocida como madera reconstituida) con cejas de 9 mm en los bordes exteriores y 6 mm en la parte superior e inferior de la puerta que permiten el recorte para colocarlas a la medida. Las puertas de madera dura se suelen construir con bloques o tiras de madera que se unen con pegamento y luego se cubren con un enchapado de madera auténtica (también conocido como laminado enchapado de madera (L.V.L, por sus siglas en inglés)). Las maderas duras tropicales más comunes utilizadas en Reino Unido son sapeli, meranti rojo oscuro e iroko.

Canales de venta: Cada vez es más popular realizar pedidos en línea directamente con los productores (en los países en vías de desarrollo con entregas directas mediante la trazabilidad en línea sobre tiempos de entrega) y directo con los minoristas, mayoristas y los

¹ Por madera tropical nos referimos a las siguientes especies: Acajou d'Afrique, Alan, Azobé, Balsa, Meranti rojo oscuro, Dibétou, Ilomba, Imbuia, Iroko, Jelutong, Jongkong, Kapur, Kempas, Keruing, Light Red Meranti, Limba, Caoba (Swietenia spp), Makoré, Mansonia, Meranti Bakau, Merbau, Obeche, Okoumé, palissandre de Para, palissandre de Rio, Palissandre de Rose, Ramin, Sapelli, Sipo, Teka, Tiama, Virola, Lauan blanco, Meranti blanco, Seraya blanco y Meranti amarillo.

comercios de bricolaje. Los mercados en línea como Alibaba, GlobalWood y Ebay también han aumentado en popularidad tanto para las opciones al menudeo como al por mayor. La venta al menudeo a través de salas de exhibición, centros de bricolaje, almacenes y empresas especialistas en carpintería continúan siendo el canal de venta tradicional.

Información del producto: Las características de la puerta se deben especificar (tamaño, especies, función, interior, exterior o puerta cortafuego, par de puertas, 'easiframe' y plegable) y si han sido acristaladas o no; también se debe indicar la eficiencia térmica.

Peso y transporte: Normalmente en contenedores de carga seca de 20 pies GP o de 40 pies GP o de HQ. Para madera de alta densidad utilice contenedores de 20 GP, un contenedor de 40GP probablemente estará medio vacío debido a las restricciones de peso. O combine con otras mercancías secas para reducir los costes.

Formatos y empaquetado: Los estándares mínimos de embalaje se especifican en la directiva europea 94/62/EC que pretende equilibrar el comercio libre y ambiental dentro del mercado de la UE. Consulte el documento del CBI [La legislación de la UE](#). Son aplicables las normas internacionales para medidas fitosanitarias (NIME) a los materiales de embalaje de madera. El embalaje estándar consiste en: cada puerta con envoltura plástica con protectores de cartón en las esquinas. Generalmente las puertas pre-colgadas se envían desmontadas y embaladas. Los productos se colocan en plataformas que han sido tratadas térmicamente junto con protectores de plástico para las cintas que envuelven las plataformas y cintas de apilamiento para separar las puertas. Las puertas suelen envolverse con espuma de poliuretano o con película de plástico y luego con cartón para protegerlas o son embaladas en recipientes de plástico y cartón o envueltas y apiladas en cajas de madera. Este tipo de embalaje generalmente solo se utiliza con fines de protección y no con propósitos de mercadeo.



Caja de madera para embalaje



Embalaje de plástico



Película plástica adentro, cartón afuera

Condiciones de envío y pago: Es muy común Incotem FOB (libre a bordo) y a veces CFR/CNF (coste y flete) o CIF (costo, seguro) o pago en efectivo contra reembolso o pago a la Comisión, o una combinación de éstos.

Requisitos legales

Legislación de la UE

La mayoría de la legislación relativa a las importaciones de maderas tropicales a los países de la Unión Europea está armonizada. Los reglamentos específicos a Reino Unido se indican a continuación.



La colaboración con la UE y los países para evitar la tala ilegal (FLEGT): Los exportadores deben tener en cuenta si hay un Plan de acción de la UE para la Aplicación de las Leyes, Gobernanza y Comercio Forestales (FLEGT, por sus siglas en inglés) en su país. El objetivo es apoyar a mejorar la gobernanza en los países productores de madera. El Plan de acción FLEGT de la UE provee medidas para excluir madera ilegal de los mercados, mejorar el abastecimiento la madera legal e incrementar la demanda de productos de madera talada de forma responsable. Seis países han firmado con la UE un Acuerdo Voluntario de Asociación (VPA, por sus siglas inglesas) y están desarrollando sistemas para controlar, verificar y certificar madera de fuentes legales. Siete países adicionales se encuentran negociando y otros 12 en África, Asia, América Central y América del Sur han expresado su interés

Estrategias de acción

- Ver la [legislación de la UE: FLEGT, VPA, EUTR y su posible impacto en el sector maderero boliviano](#)
- [Sitio web UE FLEGT](#)

en formar parte del VPA.



Legalidad de la madera: El Reglamento de la Madera de la UE ([EUTR, por sus siglas en inglés](#)) ha prohibido desde el 3 de marzo de 2013, en el mercado de la UE, la comercialización de la madera y sus productos derivados procedente de la tala ilegal. De acuerdo con el [EUTR](#), cualquier operador que coloque madera, o productos de madera, por primera vez en los mercados de la UE debe comprobar que ésta ha sido producida legalmente. La principal responsabilidad para cumplir con los requisitos de la UE, la tiene el operador/comerciante de la UE, aunque esto tiene sus consecuencias para los proveedores fuera de la UE. Los importadores están obligados a imponer principios de diligencia debida a sus proveedores, quienes necesitan demostrar su cumplimiento a través de un sistema de monitoreo y trazabilidad.



Especies amenazadas (CITES): La Convención sobre el Comercio Internacional de Especies Amenazadas estipula las especies, incluyendo la madera, que se encuentren amenazadas y para las cuales aplican restricciones específicas de exportación e importación. Las especies en la [lista del Apéndice II de CITES](#) pueden ser exportadas con restricciones. La UE enlista requisitos adicionales y especies, ver [Reglamento de la UE 101/2012](#) o el sitio web [CPET](#) del gobierno de Reino Unido.



Marcado de la CE: El mercado "CE" indica que un producto cumple con los requisitos legales o específicos con respecto a los estándares técnicos europeos conocidas como normas europeas armonizadas ('NEN'). La marca CE permite que un producto sea comercializado legalmente en cualquier Estado miembro de la UE. Los requisitos reglamentarios difieren de país a país. Los importadores deben asegurarse que los productos que coloquen en el mercado cumplan con los requisitos de seguridad y que no presenten un riesgo a los ciudadanos europeos y además les pedirán a los exportadores que suministren productos que cumplan con estos requisitos.

Tratamientos con aceites, pegamentos, barnices y lacas que contengan sustancias nocivas (REACH): El Reglamento REACH de la UE indica los requisitos para el uso y la comercialización de productos como aceites, pegamentos, barnices y lacas que pudieran contener sustancias nocivas. Puertas y marcos que hayan sido tratados con ciertas sustancias no podrán ser importados. Para enterarse de los detalles sobre sustancias específicas, visite el sitio web de la Agencia Europea de Productos Químicos [REACH](#).

Responsabilidad derivada de productos defectuosos: La [Directiva 85/374/EEC de la UE sobre la responsabilidad de los productos](#) estipula que el importador de la UE es el responsable de los productos comercializados en el mercado europeo. En principio, el importador podrá presentar una demanda al productor.

- Ver [Legislación de la UE: la legalidad de los productos de madera](#)

- [Legislación de la UE: Especies amenazadas](#)
- [CITES](#)

- Ver [El mercado CE de la UE](#)

- Ver la [legislación de la UE: REACH](#) y más sobre la legislación de la UE en [REACH](#)

- Ver [Legislación de la UE: Responsabilidad derivada de productos defectuosos](#)

Legislación del Reino Unido

Los reglamentos de la UE se han incorporado en las [Especificaciones Públicamente Disponibles PAS \(por sus siglas en inglés\) 2021](#) del British Standards Institute (BSI) las cuales ofrecen orientación sobre cómo cumplir con los requisitos del Reglamento de la madera de la UE (EUTR, por sus siglas en inglés) en el Reino Unido.

Reglamentos de construcción en Reino Unido: En la sección 'M' de los reglamentos de la construcción, en la enmienda sobre la movilidad, se estipula que para los discapacitados tengan acceso a los edificios dicho acceso debe contar con un umbral no superior a los 15 mm. El acristalamiento de puertas debe cumplir con los reglamentos de construcción en el documento aprobado 'L'.

La marca CE - Los estándares británicos: Dos estándares británicos implementan el marcado CE para puertas y ventanas: EN 14351-1:2006+A1:2010 cubre los estándares del producto y las características de rendimiento para los juegos de ventanas y puertas. La Parte 1 cubre los juegos de puertas peatonales exteriores sin las características de resistencia al fuego y/o fugas de humo. EN 13241-1:2003+A1:2011 abarca las puertas y rejas industriales, comerciales y de garaje y los productos sin resistencia al fuego y/o fugas de humo.

Maderas y productos de madera controlados y prohibidos Ciertas maderas y productos derivados de la madera están controlados y prohibidos en el Reino Unido. Los productos controlados necesitan contar con documentos de importación, un certificado fitosanitario y a veces un certificado de la industria y del molino.

Adquisiciones públicas El departamento del gobierno británico para el medio ambiente, alimentación y asuntos rurales (DEFRA, por sus siglas en inglés) tiene una [política de adquisición de madera](#) que requiere que toda la madera y los productos derivados de la madera comprados para el uso en las propiedades del gobierno o para los departamentos del gobierno central del Reino Unido, agencias ejecutivas y los organismos públicos no departamentales, sean de fuentes legales y sustentables y que puedan ser verificados independientemente. Esto puede incluir a un socio con licencia para la Aplicación de las Leyes, Gobernanza y Comercio Forestales (FLEGT). Se requerirá documentación para mostrar el origen de la madera. En casos muy especiales se aceptarán maderas que sólo cumplen con los requisitos de legalidad. También se han alentado a las autoridades locales, organismos públicos y el sector privado para que adopten políticas de adquisición de madera sustentable.



Estrategias de acción

- La asociación para la investigación y desarrollo de la madera ([TRADA, por sus siglas en inglés](#)) proporciona una visión general de los códigos y reglamentos británicos.
- El [sitio web](#) de la Federación Británica de carpintería tiene detalles de los estándares.
- Los detalles sobre las especies y los procedimientos están disponibles con la [Comisión Forestal del Reino Unido](#)

Requisitos no legales

Etiquetas de sustentabilidad



El [Consejo de Manejo Forestal \(FSC\)](#) ofrece la certificación del manejo forestal, la certificación de la cadena de custodia y la verificación de la legalidad (madera controlada). Las marcas registradas del FSC solo pueden ser utilizadas en aquellos productos que ya cuenten con Certificados de Cadena de Custodia (COC, por sus siglas en inglés) o, en conjunto, Certificados de Manejo Sustentable del Bosque (FM, por sus siglas inglesas) y Certificados de Cadena de Custodia. Algunos importadores del Reino Unido pueden requerir la certificación FSC si necesitan que los proveedores demuestren producción de madera sustentable.



El PEFC ofrece la certificación del manejo forestal sustentable y la certificación de la cadena de custodia. Si usted está localizado en un país con una representación del PEFC, ellos pueden proporcionarle información y asistencia específica sobre su país. Si no existe una representación del PEFC, póngase en contacto con el [PEFC](#) para mayor información. Algunos importadores del Reino Unido pueden requerir la certificación PEFC si necesitan que los proveedores demuestren producción de madera sustentable.



El [SA8000](#) es un estándar de certificación social auditable para fomentar a que las organizaciones desarrollen, mantengan y apliquen prácticas socialmente aceptables en el lugar de trabajo. Fue desarrollado en 1997 por Social Accountability International (SAI). El SA8000 ofrece un estándar para medir el cumplimiento de normas sociales y se puede aplicar en todo el mundo a cualquier empresa en cualquier industria, para medir, comparar y verificarla responsabilidad social en el lugar de trabajo. Algunos importadores del Reino Unido pueden requerir la certificación SA8000 si necesitan que los proveedores demuestren prácticas corporativas de responsabilidad social.



Los [Sistemas ISO 14001 sobre la Gestión Ambiental](#) abarcan programas de certificación internacional abordando los aspectos de gestión ambiental y proporcionan herramientas prácticas que identifiquen y gestionen el impacto ambiental y mejoren continuamente el desempeño del entorno ambiental. Algunos importadores del Reino Unido pueden requerir la certificación SA8000 si necesitan que los proveedores demuestren prácticas de responsabilidad ambiental.



Sistemas de gestión



Los [Sistemas ISO 9001:2008 sobre la Gestión de la Calidad](#) abarcan programas de certificación proporcionando orientación y las herramientas para asegurar que los productos y servicios consistentemente cumplan con los requisitos de la empresa y de los clientes y que la calidad sea mantenida y mejorada constantemente. Algunos importadores del Reino Unido pueden requerir la certificación ISO 9000 si necesitan que los proveedores demuestren gestión de calidad.

Estándares

Estrategias de acción

- Ver el sitio web [Consejo de Manejo Forestal \(FSC\)](#)
- Ver [PEFC](#)
- Ver el sitio web [SA8000](#)
- Ver el sitio web [Sistemas ISO 14001 sobre la Gestión Ambiental](#)
- Ver el sitio web [Sistemas ISO 9001:2008 sobre la Gestión de la Calidad](#)

británicos

Los estándares británicos (BS, por sus siglas en inglés) tienen un Código de Prácticas para las puertas cortafuego y de seguridad. Este especifica los requisitos de resistencia de fuego para los marcos y las puertas cortafuego. BS 459:1988 es una especificación para puertas, puertas con machihembrado de madera y puertas para el exterior que establece los tipos de madera, tamaño, espesor, tolerancias dimensionales, tolerancias de forma, diseño y fijación. BS 4787-1:1980 cubre los juegos de puertas de madera para interiores y exteriores, las hojas de puerta y los marcos, indicando las limitaciones de tamaño, materiales, mano de obra y construcción para las puertas de tablero arriostrada, las puertas enmarcadas y de tablero, y las puertas enmarcadas de tableros arriostradas para uso al exterior con las especificaciones sobre los requisitos dimensionales métricas para los juegos de puertas de madera, hojas de puerta y marcos para uso en interiores o al exterior. Las viviendas recién construidas requieren alcanzar un nivel específico de [rendimiento térmico](#), especificado en la sección L de los reglamentos de construcción. Hable con su proveedor sobre los requisitos específicos o consulte con la [Federación de madera del Reino Unido](#) el cual publica guías que también abarca las puertas y los marcos. Estos están disponibles a petición y solo para sus miembros.

- Para más detalles vea el [Código de Prácticas - Aditamentos para las puertas cortafuego y de seguridad Especificaciones de seguridad para puertas cortafuego](#).

Estadísticas de mercado

Esta sección presenta un análisis del mercado de las puertas y los marcos en Reino Unido. Los datos comerciales sobre las importaciones y exportaciones de puertas y marcos no distinguen entre los productos sustentables certificados (FSC o PEFC) y los no certificados. No hay estadísticas de producción y consumo desglosadas para puertas elaboradas de maderas tropicales y no tropicales, solamente puertas en general. Como las puertas no tropicales para interiores constituyen un gran porcentaje de las importaciones y uso de puertas, tropicales y no tropicales, las cifras dadas abajo deben tratarse con cautela. Sin embargo, la información sobre las importaciones y exportaciones sí contemplan las puertas de maderas tropicales.

Gráfico 2: Importaciones a Reino Unido de marcos y puertas de madera tropical

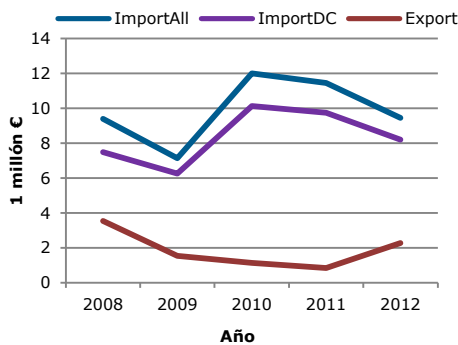
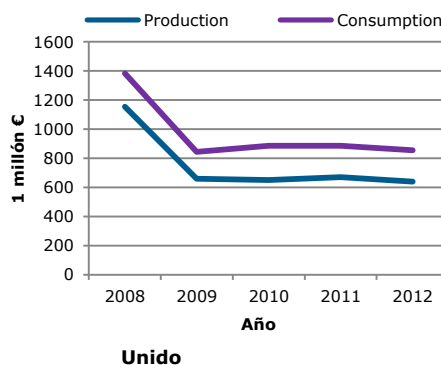


Gráfico 3: Producción y consumo de marcos y puertas de madera en Reino Unido



Fuente: Eurostat (2013)

Fuente: Eurostat (2013)

Imports	Importaciones
Imports DC's	Importaciones de países en vías de desarrollo
Export	Exportaciones
Production	Producción
Consumption	Consumo

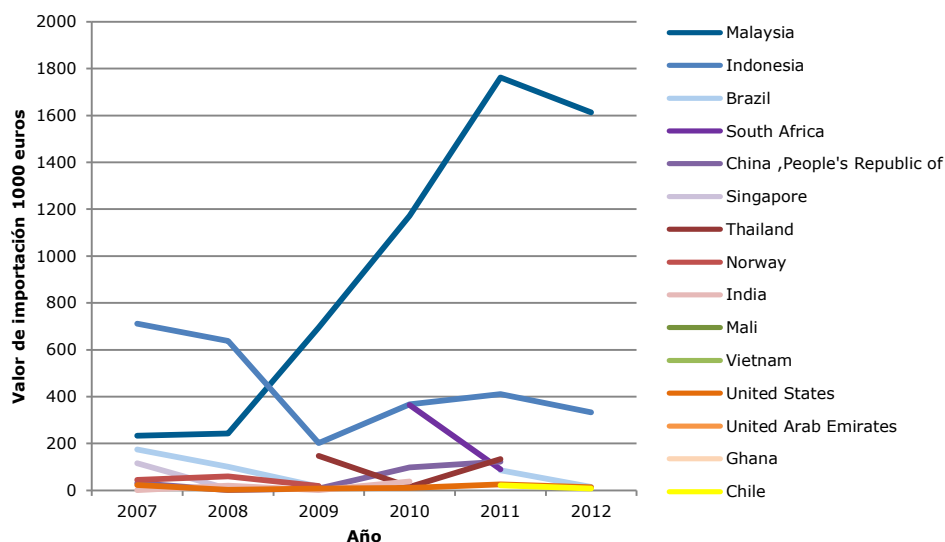
Consumo de marcos y puertas de madera

- Los gráficos 2 y 3 muestran cómo el sector de la carpintería británica ha sido golpeado por la recesión desde el año 2008, con una disminución en la producción y el consumo.
- El desarrollo económico en Reino Unido es todavía plano pero están mejorando las perspectivas con la débil pero constante mejora en el consumo ([Comisión Europea 2013](#)). Las previsiones de la industria deberían considerarse con cautela ya que estas van desde un continuo descenso lento a proyecciones de un leve incremento. Los precios de los inmuebles mejoraron a mediados de 2013 en relación con los ingresos, debido al estímulo fiscal del gobierno que fomentó que los propietarios y a los compradores de inmuebles invirtieran en una vivienda. La demanda acumulada ahora aparece transmitirse a la carpintería y al sector del bricolaje. Se espera que la demanda para puertas de maderas tropicales mejore lentamente en 2014.
- El gráfico 2 muestra que Reino Unido (re)exportó un pequeño porcentaje de puertas de maderas tropicales importadas o producidas.

Importación y exportación de puertas y marcos de maderas tropicales

- Entre 2007 y 2009 el valor de la importación de marcos y puertas elaboradas de maderas tropicales se redujo en un 24% a 12 millones de euros en 2010; ahora ha vuelto a un nivel similar al de 2007. Los precios de importación han sido bastante estables durante el período. El 82% de todas las puertas y marcos elaborados de maderas tropicales e importados al Reino Unido llega a través de otros países europeos, con la mayor parte procedente de Irlanda (54%), España (16%), Polonia (11%) y los Países Bajos (7%). Esto implica que enfocarse en los compradores en estos países podría ser una manera indirecta de entrar al mercado del Reino Unido.
- El Reino Unido es el mayor exportador de puertas y sus marcos elaborados de maderas tropicales a otros países de la UE en cuanto a valor, lo cual representó el 26% del total de exportaciones europeas en 2012.
- Como muestra el gráfico 5, desde 2009, Malasia ha sido la fuente más importante de puertas tropicales, exportando 585 toneladas en 2012, lo que significa el 48% de todas las importaciones al Reino Unido de los países en vías de desarrollo y el 54% del valor total del mercado, seguido por Indonesia con el 29% de la cantidad importada y el 53% del valor importado.

Gráfico 5: Los 10 principales países tropicales que exportan puertas y marcos a Reino Unido



Fuente: Eurostat (2013)

Malaysia	Malasia
Indonesia	Indonesia
Brazil	Brasil
South Africa	Sudáfrica
China, People's Republic of	China, República Popular de
Singapore	Singapur
Thailand	Tailandia
Norway	Noruega
India	India
Mali	Mali
Vietnam	Vietnam
United States	Estados Unidos

United Arab Emirates	Emiratos Árabes Unidos
Ghana	Ghana
Chile	Chile

Tendencias del mercado

Los precios de las puertas varían mucho desde el más barato, alrededor de las 75 libras esterlinas hasta las 500 libras esterlinas, reflejando los cientos de diseños, los niveles de calidad que se ofrecen y también dependiendo del uso que se les da (interior o exterior). Algunos ejemplos se muestran en la tabla 1. El impuesto al valor agregado (IVA) en el año 2013 es de 20%. Las puertas interiores de precio más barato muy a menudo son huecas o de madera blanda con divisiones acartonadas y una chapa de madera o revestimiento de paneles. Generalmente son de baja calidad con poca insonorización y bajas propiedades de aislamiento, aptas sólo para uso en el interior y en áreas de tráfico bajo. Las puertas de precios superiores suelen ser sólidas o aglomeradas con mayor calidad en su diseño y artesanía. Las puertas exteriores son generalmente de madera. A continuación se exponen los métodos para competir en precio.

Tendencias del mercado en precio y valor agregado

Amplias diferencias en precios: Aunque las puertas de maderas tropicales y no tropicales compiten fuertemente en términos de precio las puertas elaboradas de maderas duras templadas, como el roble y el nogal, también compiten fuertemente en términos de precio con las puertas y marcos elaborados de madera dura tropical. Las maderas templadas se comercializan según las especies lo cual afecta fuertemente su precio.

Agregando valor e influyendo en los precios:

El acabado: Como muestra el gráfico 1, el 35% (25% de importación más el 10% al menudeo) del valor final de las puertas de madera en el mercado europeo se añade después de la importación. Las puertas y los marcos se venden terminados y no terminados. Los acabados típicos ofrecidos en Reino Unido por los mayoristas son: el sellado (color crema) y la madera dura con entintado de una capa base para que la puerta pueda ser terminada en sitio. Las puertas para el exterior se ofrecen a menudo selladas. Para la venta al menudeo, las puertas también se ofrecen no terminadas, selladas, barnizadas, laqueadas o pintadas.

Puertas sólidas, de panel o de chapa: Los costes de transporte son generalmente mayores para puertas sólidas, que pudiera afectar el precio de venta total. Las puertas de panel generalmente son vendidas a precios ligeramente menores que las puertas sólidas o aglomeradas, lo cual refleja las percepciones de calidad, la cantidad de madera utilizada y los costes ligeramente menores de transporte debido a que su peso suele ser menor.

Único o estándar: Las puertas de madera maciza (tropical) pueden usarse como un

Estrategias de acción

- La amplia variedad de puertas significa que es esencial enfocarse en un rango de precio. Compitiendo con las puertas de maderas blandas más baratas, que a menudo se producen en masa en Europa Oriental, es a veces difícil. Se les recomienda a los exportadores de países en vías de desarrollo que se concentren en un nicho, como las puertas para el exterior de madera maciza o puertas cortafuego, chapas exóticas y puertas de diseño o en grandes volúmenes con posiblemente menores márgenes de utilidad.
- Si ve oportunidades para agregar más valor antes de la exportación esto le podrían beneficiar con mayores márgenes de utilidad. Oportunidades para agregar valor incluyen el proporcionar tanto el marco, la puerta o el umbral; exportando productos sofisticados, bien diseñados para el sector superior del mercado; ofreciendo puertas selladas o entintadas para mejorar la durabilidad en las puertas para uso externo; pintar o barnizar puertas para uso en interiores y al exterior; y ofreciendo puertas pre-ensambladas o en paquetes listos para armar o con los accesorios.
- Se puede agregar precio y valor al ofrecer puertas de una calidad superior. Estos a menudo requieren especificaciones técnicas que les permiten proporcionar garantías para terminar el sellado, los acabados y el entintado en sitio y para ofrecer a los clientes garantías a largo plazo (cinco o diez años) contra materiales defectuosos o mano de obra deficiente. Los exportadores que pueden proporcionar las especificaciones técnicas y ofrecer garantías pueden tener una ventaja competitiva.
- Las puertas, marcos y las bandas de material intumesciente elaboradas a partir de especies maderables que son

elemento distintivo de diseño en empresas, instituciones públicas o casas particulares. En tales casos, la sustentabilidad y el diseño son a menudo requisitos importantes al hacer un pedido de una puerta como pieza única, en un tamaño específico y a un mayor precio que si se comprará una de un diseño convencional y de un tamaño estándar.

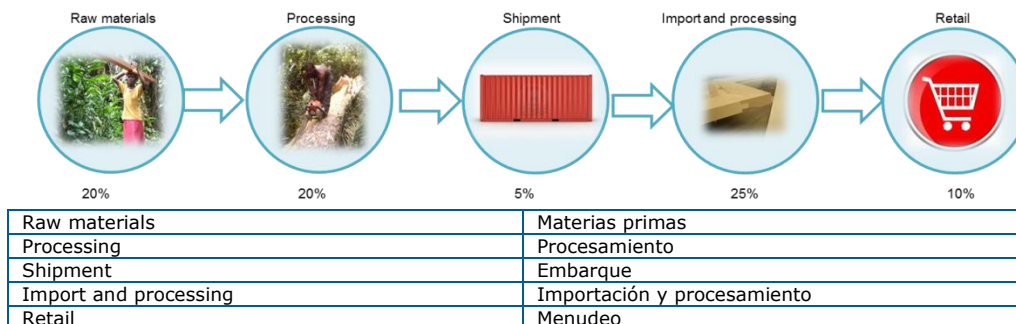
altamente resistentes al fuego (es decir, 60 minutos o más) podrían ser un nicho potencial en el mercado de marcos y puertas cortafuego.

- Una alternativa en la estrategia de la mercadotecnia en cuanto a los precios, es ofrecer puertas y marcos producidos a los tamaños estándar británicos. Estos pueden ser ofertados a los compradores de las tiendas mayoristas, a minoristas en línea y a tiendas de bricolaje con un margen inferior pero con un (potencialmente) mayor volumen de ventas. A menudo estas puertas se ofrecen sin pintar o laqueadas y, dependiendo de la estrategia del comprador, pueden o no requerir un certificado de sustentabilidad. Muchas empresas muestran sus puertas y marcos en línea – Verifique que sus estilos y rango de precios coincida con ellos.

Tabla 1: Ejemplos de precios al menudeo (precios al consumidor, excluyendo el 20% del impuesto al valor agregado (IVA))

Precio de ejemplo	Tipo de puerta	Dimensiones
130 - 150 libras esterlinas		Puertas para el interior (Izquierda) estilo tradicional con chapado de caoba meranti de primera calidad, entintada y con barniz esmalte. Madera dura aglomerada espesor de 40mm y con una reducción de anchura máxima de 8mm de cada lado. (Derecha) puerta de 6 paneles de madera dura tropical (altura) 1981mm, (espesor) 35mm (ancho) 610mm en un diseño tradicional con 6 paneles con paneles alzados y resaltados. Fabricación aglomerada para mayor fortaleza y estabilidad con una garantía contra defectos de 10 años por parte del fabricante.
200-400 libras esterlinas		Puerta certificada para el interior Puerta interior chapada en sapeli con certificación FSC en una gama de 14 tamaños. Entregada con bordes resaltados, sobre chapados y prelacado. Disponible en puertas cortafuego FD30 (44mm) y con interiores huecos de espesor 35mm.
150 a 400 libras esterlinas		Puertas para el exterior (Izquierda) puerta tradicional de 45mm de espesor, estilo colonial, recubierta con 6 paneles de madera dura meranti sin decorar sobre una base de madera aglomerada. (Derecha) Puerta disponible en modelo sencillo o doble, fabricada con ensambladuras de precisión y maquinaria de molduras por ambos lados con acabados de primera clase. 44 mm de espesor con bordes de madera sólida de 18 mm que permite rebajar y recortarla y con contrachapado de 2-3 mm de espesor para mayor resistencia a la intemperie. Paneles con triple vidrio. Entregada sin terminar.

Gráfico 1: Desglose del precio de puertas de maderas tropicales importadas a Europa



Los factores que influyen en el precio incluyen:

- La disponibilidad: fácilmente disponible/disponibilidad limitada de las especies.
- Función: Las puertas para interior más baratas a menudo se venden con chapas y paneles delgados. Las puertas para exterior y cortafuegos de mayor precio tienden a ser de un enchapado más grueso, de aglomerado o de madera maciza. El precio se ve influenciado por el acristalamiento.
- Especies: Muchas puertas de calidad son vendidas según su especie – siendo el meranti (caoba) la más conocida.
- Calidad: La calidad es un elemento crítico al establecer el precio en Reino Unido y en Europa en general.
- Sustentabilidad: Los productos certificados generalmente cuestan un poco más. Actualmente, las puertas de maderas tropicales certificadas no son un mercado grande o conocido en Reino Unido; mientras que las puertas de maderas certificadas europeas, p. ej. de roble son más comunes. Algunas empresas de carpintería como [George Barnsdale](#), [Howarth Timber](#) y [Latham Timber](#) ofrecen puertas y marcos con certificaciones PEFC o FSC previa solicitud, conocido en Reino Unido como 'a la medida'.
- Diseño: desde las puertas de paneles tradicionales y clásicas, sólidas y chapeadas (planas y moldeadas), con o sin vidrios, hasta los contemporáneos y elegantes.
- Las preocupaciones medioambientales, el rendimiento (prevención de incendios, durabilidad) y el precio pueden equilibrarse al ofrecer productos que contienen una mezcla de maderas de varias especies con un acabado chapeado, con paneles o de madera laminada o de MDF con un recubrimiento chapeado.
- Volumen y precios: los términos pueden ser favorables para pedidos más grandes.

Para una descripción de la calidad de la madera de las puertas, consulte las [hojas sobre productos de madera del CBI: puertas](#)

Tendencias del mercado

Los compromisos públicos y privados para las adquisiciones sustentables: los compromisos gubernamentales indican que la cuota de mercado de marcos y puertas sustentables seguirá creciendo en el futuro cercano.

Los reglamentos de la UE: La introducción del Reglamento de la madera de la UE como parte de la FLEGT de la UE para evitar que la madera ilegal entre en el mercado de la UE, pudiera conducir a una creciente cuota de mercado de madera sustentable. En Reino Unido, en especial para los compradores más grandes, los esquemas de certificación como el FSC y PEFC pueden utilizarse como instrumentos de doble propósito: para cumplir con este reglamento y para demostrar la sustentabilidad (Fuente: el [Diario de comercios madereros](#))

Se espera crecimiento lento: Un panorama económico más prometedor para

Estrategias de acción

- Muchos minoristas muestran sus puertas y marcos en línea – Verifique que sus estilos y rango de precios coincida con ellos.
- Sea innovador en proponer estilos nuevos, pero también lo suficiente flexible si fuera necesario para adaptarse a los estilos tradicionales
- El enfocarse en puertas especializadas, p. ej. puertas cortafuego, el cumplir con las especificaciones técnicas es indispensable.
- Exhibir en ferias pertinentes y a través del Internet, incluyendo una página de venta directa con los métodos apropiados de entrega directa.
- Se espera que los mercados de las viviendas privadas y el de la renovación crezcan dado el reciente estímulo financiero gubernamental para la compra de viviendas. Esto cambiará a los compradores de bricolaje y a los grandes mayoristas que ofrecen productos en

el año 2014 sugiere que el mercado para las puertas y los marcos de maderas tropicales crecerá lentamente en el próximo año. Actualmente la mayoría de las puertas tropicales se consiguen a través de otros países de la UE y directamente de Malasia e Indonesia.

La certificación: Reino Unido es uno de los principales mercados en Europa para puertas de maderas tropicales de origen sustentable (véase la hoja de producto sobre el mercado europeo para productos de madera tropical certificada). Las políticas del sector privado y público sobre la adquisición sustentable han llevado a un rápido aumento en la participación de maderas certificadas en el mercado británico. En Reino Unido se reconoce que la madera "no certificada" no es lo mismo que la madera "no sustentable". El hecho de que los productos de madera no sean certificados puede ser un reflejo de las limitaciones técnicas de los esquemas de certificación en lugar de la calidad de la gestión forestal. Los dos estándares más comunes de certificación en Reino Unido son el Consejo de Manejo Forestal (FSC, por sus siglas en inglés) y el Programa para la Aprobación de la Certificación Forestal (PEFC). Un reciente [informe TIF](#) sobre los volúmenes de productos de madera certificada y verificada legalmente que se encuentran disponibles en el mercado británico, basado en datos de 2008, indica que la proporción de todos los productos de madera certificada había aumentado a un 80%. La madera y productos de paneles, con certificación PEFC, producidos en el Reino Unido e importados aumentaron a 32% en 2008, de 18% en 2005. Los productos FSC aumentaron a 52% de 48%. La mayoría de las principales tiendas de bricolaje como Wickes, B&Q, Loxleys y Homebase tienen en existencia productos certificados FSC, y cuentan con compromisos y políticas de adquisición sustentable.

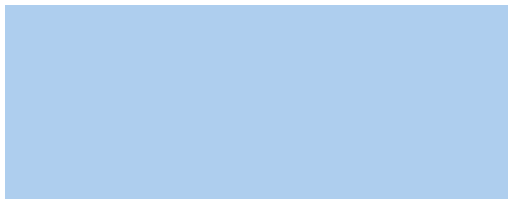
Las iniciativas voluntarias impulsadas por el sector maderero también han contribuido a la creciente participación en el mercado y en sensibilizar al consumidor. La Federación de comercio de la madera de Reino Unido ha introducido una guía titulada la "Política de la compra responsable" a la cual muchos miembros se han unido. También existen otras iniciativas voluntarias promovidas por las empresas en Reino Unido, como la iniciativa Green Building BREEAM y el premio de diseño sostenible, los cuales promueven la madera certificada.

Tendencias del mercado: La mayoría de las puertas en el mercado británico no se comercializan por especies, a excepción de las bien reconocidas especies de maderas duras europeas como el roble, el nogal y los pinos de madera blanda. Las puertas se venden comúnmente utilizando términos como madera dura, secuoya roja o madera

línea a precios bajos-medios en compradores potenciales para aquellos exportadores que ofrecen productos con precios competitivos.

- Los pequeños proveedores especializados, diseñadores y arquitectos pueden ser el blanco de los exportadores de puertas y marcos de alta calidad que cuenten con diseños contemporáneos e innovadores.
- Los exportadores de productos certificados deben concentrarse en los importadores o compradores que cuenten con una cadena de custodia certificada (COC).
- Las capacidades requeridas para los exportadores de puertas y marcos de los países en vía de desarrollo incluyen la habilidad de:
 - Ofrecer puertas y marcos juntos y por separado
 - Ofrezca diseños innovadores o la capacidad para satisfacer las especificaciones estándar del Reino Unido a precios competitivos
 - Utilice los medios sociales y establezca contactos
- Ambos esquemas de certificación son opciones interesantes para los exportadores. El sitio web de FORDAQ permite una búsqueda de los compradores en base a su certificación.
- Los compradores británicos aprecian un buen sitio web con una descripción de sus productos y los precios, material de promoción como folletos y tarjetas de presentación en inglés. El utilizar los medios sociales como Linked-in y Facebook puede ser una manera de aumentar su exposición al mercado. La comunicación puede mejorar mediante llamadas por Internet y conferencias, usando p. ej. webinar y skype, que facilitan las charlas de larga distancia cara a cara.
- Verifique que sus estilos y rango de precios coincidan con los que muestran los proveedores en línea.
- Sea innovador en proponer estilos contemporáneos y nuevos.
- Centrarse en su producto proporciona la oportunidad de comercializar las puertas según las especies, o comercializarlas a través de un relato, como 'los bosques nublados tropicales de Bolivia' y un certificado de sustentabilidad.

blanda. Las compras en línea están aumentando entre los consumidores domésticos y los importadores.



Fuentes útiles de información

- La [Asociación del Comercio de la Madera de Reino Unido](#) (ver *El panorama de la UE*) cuenta con una sección de miembros donde se pueden identificar posibles compradores.
- Para encontrar compradores de madera certificados revise [la base de datos del certificado FSC](#) y el mercado global del FSC, la [base de datos PEFC](#) y [Fordag](#)
- Información de mercados del CBI: Mercados exportadores de la UE prometedores.
- Oficina de apoyo para ampliar las exportaciones de la UE - <http://exporthelp.europa.eu> - vaya a la sección 'las estadísticas del comercio'.
- Eurostat - <http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb> - base de datos estadísticos de la UE.
- Posibilidad de formular consultas.
- Para comercio, elija 'Comercio de los 27UE desde 1995 por CN8'.
- Para las instrucciones consulte 'Entendiendo la Eurostat': Guía rápida para consultar el sitio Comext http://epp.eurostat.ec.europa.eu/newxtweb/assets/User_guide_Easy_Comext_2009_0513.pdf)
- Regístrese en el sitio de las Estadísticas del Comercio Internacional- <http://www.trademap.org> -

Este estudio ha sido compilado para el CBI por Wageningen UR (LEI y Alterra)
con la colaboración de Marco Bijl

Exención de responsabilidad de las herramientas del CBI sobre la información de
mercados: <http://www.cbi.eu/disclaimer>